

STELLENANZEIGE

- veröffentlicht am 25.04.2022 -

**Mitarbeiter*in für die
Projektentwicklung und den Vertrieb im Bereich Ladeinfrastruktur (LIS)**
Arbeitszeit: 20 - 30 h / Woche

Frühestmöglicher Beginn der Stelle: ab sofort

Zweck der Stelle

Die Stelle dient schwerpunktmäßig dem Ausbau von Ladeinfrastruktur im B2B-Bereich.

Das ist zu tun

Sie entwickeln eigenständig Akquisestrategien für Standorte sowie für verschiedene Kundengruppen im Bereich öffentlicher und nicht-öffentlicher Ladeinfrastruktur und setzen diese um.

Sie bahnen Projekte an und begleiten sie bis zum Vertragsschluss, das heißt konkret

- Sie identifizieren selbstständig Flächeneigentümer*innen sowie Kundengruppen zur Umsetzung von LIS-Projekten.
- Sie beantworten eingehende Anfragen und sprechen potenzielle Kund*innen (schwerpunktmäßig Wohnungsbauunternehmen, Unternehmen mit eigenem Fuhrpark, Gemeinden, Anbieter öffentlicher LIS) aktiv an.
- In Zusammenarbeit mit dem Bereich Öffentlichkeitsarbeit entwickeln Sie analoge wie digitale Materialien für die Kundenkommunikation.
- Im Gespräch mit den Kund*innen identifizieren Sie Kundenbedarfe.
- Sie nehmen die relevanten technischen Voraussetzungen vor Ort auf und identifizieren gegebenenfalls Cross-Selling-Potenziale für Photovoltaik oder Carsharing.
- Im Zusammenspiel mit den Technischen Planer*innen erarbeiten Sie bedarfsgerechte Angebote und Lösungen.
- Sie beantragen Fördermittel (Bundes- und Landesmittel) und rechnen diese in Zusammenarbeit mit den Kund*innen sowie dem technischen und kaufmännischen Team ab.
- Sie kalkulieren Projekte und Angebote.
- In Abstimmung mit dem Vertragswesen adaptieren Sie Vertragsvorlagen bis zur Unterschriftreife.

Das bringen Sie mit

Sie teilen unsere Überzeugung, dass Klimaschutz und Nachhaltigkeit bedeutsame und große Herausforderungen sind, denen Sie sich gemeinsam mit uns stellen möchten. Sie identifizieren sich mit dem Ansatz der Erneuerbaren Energien und der Elektromobilität.

Sie haben bereits mehrjährige Berufserfahrung in der Projektanbahnung und -abwicklung im Bereich der Ladeinfrastruktur für E-PKW und / oder im Vertrieb technischer Anlagen.

Sie sind in der Lage, die Ansprache von Kund*innen eigenständig strategisch zu planen. Ihre Strategie setzen sie anschließend agil um. Mehrere Projekte im Blick zu behalten, bereitet Ihnen keine Probleme.

Im Gespräch mit potenziellen Kund*innen treten Sie souverän auf. Sie vermitteln Kund*innen komplexe Zusammenhänge anschaulich, erfassen individuelle Bedarfe und leiten in Zusammenarbeit mit der Technischen Planung bedarfsgerechte Lösungen ab.

Sie können sich auf Englisch mündlich wie schriftlich gut verständigen. Sie haben einen Führerschein oder sind mit Bahn und Fahrrad vergleichbar mobil.

Sie arbeiten gern im Team, sind offen für Neues und haben Spaß am Aufbau neuer Prozesse und Strukturen.

Das bieten wir Ihnen

Wir bieten diese abwechslungsreiche Stelle mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten ab dem 01. Mai 2022 mit 20 - 30 Wochenstunden unbefristet an.

Der Arbeitsort ist Eberswalde. Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten sind nach Absprache möglich. Der Urlaub beträgt 30 Tage / Jahr (bei einer 5-Tage-Woche).

Wir sind eine Energiegenossenschaft, die ihre Wurzeln auf der Insel Usedom hat und sich in der Region zwischen Berlin und Ostsee zuhause fühlt. Unser Anliegen ist es, in dieser Region mit Hilfe der Erneuerbaren Energien gemeinschaftlich Impulse für eine zukunftsfähige Entwicklung zu setzen. Wichtig ist uns, Bürger*innen auf einfache Weise zum Mitmachen einladen und unabhängig von der Kapitaleinlage gleichberechtigt miteinander umgehen zu können.

Mit aktuell acht Mitarbeiter*innen sind wir ein kleines Team, in dem die Wege kurz sind und wir uns gegenseitig unterstützen. Gemeinsam möchten wir gern sinnvoll wachsen, dabei stehen die Sinnhaftigkeit unseres Tuns und das Miteinander für uns im Mittelpunkt.

Sie finden sich im Aufgaben- und Anforderungsprofil wieder? Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Arbeitsbeginns bis zum 15.05.2022.

Kontakt

Madlen Haney, Tel. 038372-140000, E-Mail: bewerbung@inselwerke.de